



Unlocking Human Potential Through AI

Een alles-in-één AI-ecosysteem voor bedrijven

Minck.ai



Executive Summary

Minck is een innovatief AI-platform dat alle kernprocessen van een organisatie ondersteunt vanuit één geïntegreerd ecosysteem. Met modules voor CRM, workflow, marketing, sales en finance helpt Minck bedrijven kosten te besparen, werkplezier te vergroten en AI toegankelijk te maken voor elke medewerker. Uniek is de persoonlijke AI-ondersteuning per gebruiker en ingebouwde data-anonimisatie. Met een schaalbaar SaaS-model en een duidelijke go-to-marketstrategie is Minck klaar om het bedrijfsleven in de wereld te transformeren.

Founders

Tim Huijts



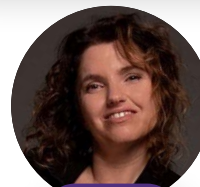
CEO

Niels van Dooren



CPTO

Angelique Huydts



CFO



Highlights

✓ Alles-in-één AI-ecosysteem

Uniek geïntegreerd platform met modules voor CRM, workflow, marketing, finance en meer. Volledig AI-gedreven en schaalbaar voor elk bedrijf.

✓ Grote markt, snelle groei

Wereldwijde AI-markt groeit naar \$3.680 miljard in 2034; AI in ERP naar \$46,5 miljard. Minck positioneert zich als Europese voorloper binnen deze niche.

✓ Duidelijke propositie voor het MKB en MKB+

Lagere software- en personeelskosten, verhoogd werkplezier, gebruiksgemak en unieke data-anonimisering. Gericht op de meest kansrijke en onderbediende doelgroep.

✓ Robuust verdienmodel & groeipotentieel

Modulair SaaS-abonnement vanaf €25 per gebruiker; LifeTimeValue per klant tot €288.000. Break-even bij 800 gebruikers binnen 12-15 maanden.

✓ Investeringsbehoefte & roadmap

Gevraagde investering: € 500.000,- voor platform, marketing en uitbreiding. Gefaseerde marktbenadering met internationale schaalvergroting vanaf jaar 2.

De grote uitdagingen

- ✗ Bedrijven worstelen met versnipperde software en dure AI-tools
- ✗ Personeelskosten stijgen, terwijl productiviteit onder druk staat
- ✗ Huidige oplossingen zijn vaak niet geïntegreerd of gebruiksvriendelijk
- ✗ Medewerkers zijn veel bezig met repeterend werk, dit zorgt voor minder werkgeluk



De oplossing

- ✓ Eén AI-gedreven platform met CRM/ERP, Workflow, Marketing, Sales & Finance
- ✓ Modulair opgebouwd, eenvoudig schaalbaar
- ✓ Volledige integratie, dataveilig en gebruiksvriendelijk



AI Ecosysteem

Een AI ecosysteem is een systeem dat uit het geheel van **mens** en **technologie** bestaat. De mens, technologie en elementen zijn in een ecosysteem constant in een onderlinge wisselwerking van elkaar afhankelijk om te kunnen overleven.

Missie

Wij bouwen een AI-ecosysteem waarin mens en technologie harmonieus samenwerken. Door standaardtaken te automatiseren en slimme AI-tools toegankelijk te maken, geven we mensen de ruimte om te doen waar ze goed in zijn én energie van krijgen. Alles werkt vanuit één systeem en één intuïtieve interface. Geen losse programma's, geen wirwar aan abonnementen. Een omgeving die voorziet in alle behoeften. Zo vergroten we werkplezier, verhogen we efficiëntie en helpen we bedrijven te focussen op wat écht telt.

Visie

Wij geloven in een toekomst waarin technologie de mens niet vervangt, maar versterkt. In ons AI-ecosysteem werken mensen en AI samen als één geheel. Wij streven naar een wereld waarin werk menselijker, slimmer en leuker wordt.

Purpose: **Unlocking Human Potential Through AI**



Markontwikkeling

De wereldwijde markt voor kunstmatige intelligentie (AI) groeit in een ongekend tempo. In 2025 wordt de marktwaarde geschat op ongeveer \$757,58 miljard, met een verwachte groei naar \$3.680,47 miljard in 2034. Dit komt neer op een samengesteld jaarlijks groeipercentage (CAGR) van 19,2% (bron: **Precedence Research**). Deze groei wordt gedreven door brede adoptie van AI in sectoren zoals gezondheidszorg, financiën, detailhandel, logistiek en productie.

- ✓ AI-markt **2025: \$757,58 miljard → \$3.680 miljard in 2034** (CAGR 19,2%)
- ✓ AI/ERP-markt: **\$4,5 miljard in 2025 → \$46,5 miljard in 2034** (CAGR 26,3%)
- ✓ Focus op MKB, overheid & resellers in Europa

- ✓ Toenemende behoefte aan AI-integratie binnen het MKB
- ✓ Vereenvoudiging van versnipperde softwarelandschappen
- ✓ Hogere eisen aan dataveiligheid en compliance

Trends





Concurrenten

Asana

Sterk in workflowmanagement, maar geen geïntegreerd ERP-aanbod

Monday.com

Combineert CRM en workflow met beperkte AI-functionaliteit; minder schaalbaar

Microsoft Copilot

Volwaardig AI-ecosysteem, maar complex en prijzig voor het MKB

Hubspot

Gericht op marketing en sales; mist diepgang voor bedrijfsvoering in handels- en productieomgevingen

Marktpositie

Waar veel aanbieders focussen op specifieke functionaliteiten of AI slechts aanvullend integreren, biedt Minck een totaaloplossing waarin alle modules, van CRM tot Finance, in één AI-gedreven ecosysteem samenwerken. Door dit geïntegreerde karakter en de mogelijkheid tot data-anonimisatie onderscheiden wij ons nadrukkelijk in deze markt.

Klantsegmentatie

1. MKB en MKB+

Bedrijven met afdelingen voor sales, marketing, finance en operatie die behoefte hebben aan kostenbesparing, efficiëntie en AI-integratie.

2. Overheidsinstanties

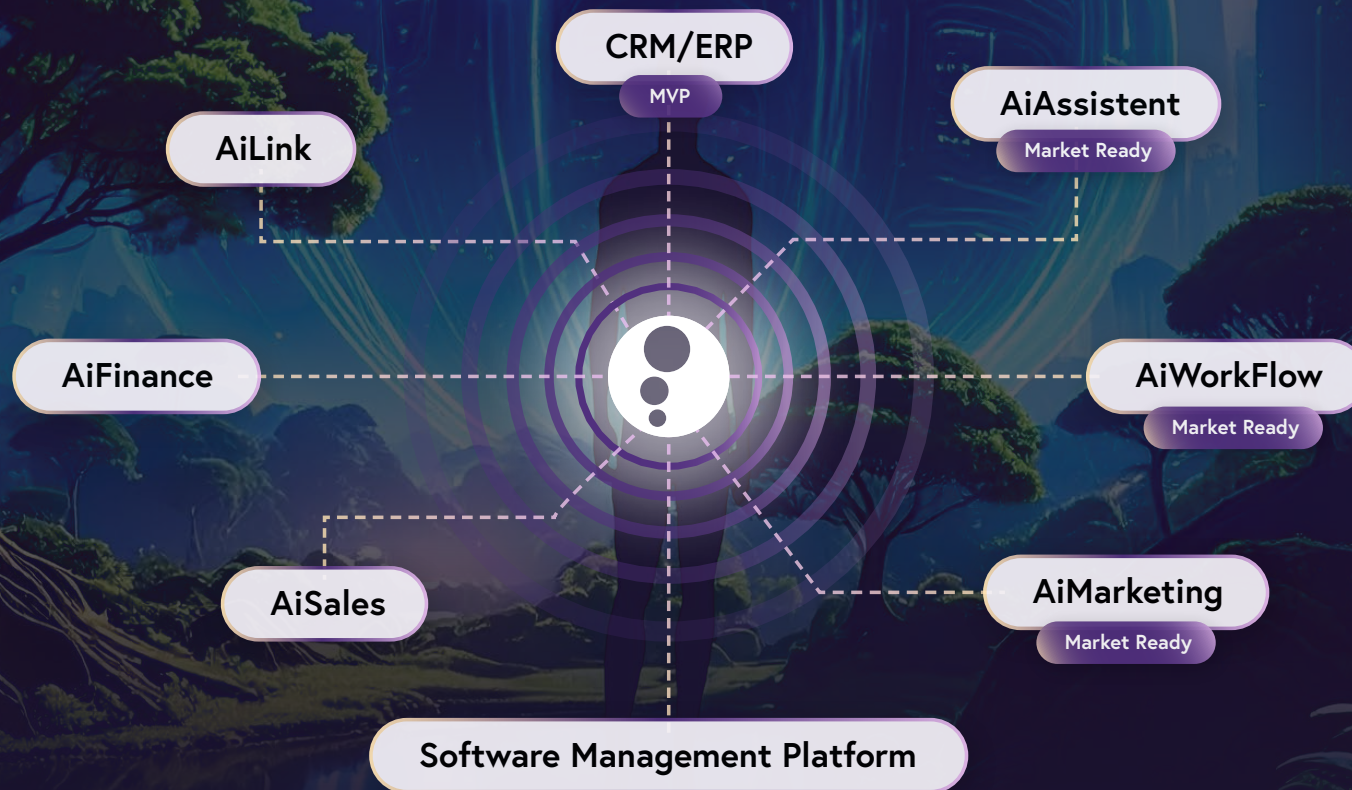
Door het anonimiseren van data voldoet ons systeem aan de hoge eisen van de publieke sector. Succesvolle pilots bij gemeenten en provincies tonen de meerwaarde aan.

3. Resellers en partners

IT-dienstverleners, accountants en marketingbureaus kunnen ons platform inzetten om hun eigen dienstverlening te versterken en nieuwe verdienmodellen te creëren.

Ons product

Een alles-in-één AI-ecosysteem voor bedrijven



Minck

CRM/ERP

MVP

Orderbeheer, Productbeheer, facturatie, offerte, klantbeheer, Supply Chain, PSD2-integratie, webshopkoppeling en meer.

AiSales

Automatisering van prospecting, salesfunnels en leadopvolging. Laat je accountmanagers focussen op de echte connectie maken.

AiAssistent

Market Ready

Interne kennisbank, klantenservice-chatbot, gepersonaliseerde assistentie - Train je eigen AI-model.

AiFinance

Geautomatiseerde rapportages en financiële analyse. Een echte data-analist die je organisatie kent.

AiWorkflow

Market Ready

Automatisering van taken, mailboxbeheer, verslaglegging, interne werkverdeling en meer!

AiLink

Zelflerende systeemintegraties, op basis van API, zonder externe consultants. AI je systemen aan elkaar gelinkt.

AiMarketing

Market Ready

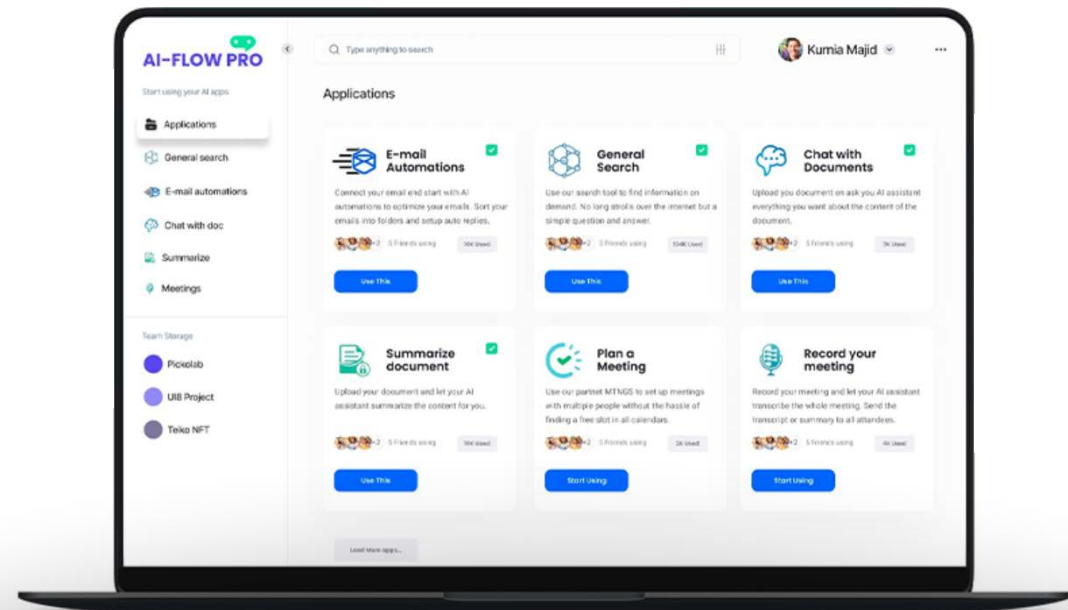
AI-gestuurde contentcreatie en planning, branding management en marketingrapportages - Je eigen AI marketingteam!

Software Management Platform

Abonnementenbeheer en versoepel de onboarding/offboarding van medewerkers.



The next evolution in workflow automation.





- ✓ Hummingbyrd MVP live
- ✓ Aankoop Ai Tools
- ✓ Eerste klanten onboarden losse tools
- ✓ Start samenvoegen AI tools en Hummingbyrd

2025 Q3

Roadmap 2025 & 2026

2025 Q4

- ✓ MVP Live Minck - AI-ecosysteem
- ✓ Betaversie **Supply Chain** Module ERP
- ✓ Onboarding 2 Pilotklanten
- ✓ Start van SEA-campagnes en social awareness

- ✓ Milestone: **250 gebruikers**
- ✓ Betaversie **AiSales**
- ✓ Eerste klanten via marketingfunnel

2026 Q1





- ✓ Milestone: **750 gebruikers**
- ✓ Betaversie **Voice-powered mobile App**
- ✓ Introductie **Referralprogramma**

2026 Q3

- ✓ 2026 omzet **€ 460.000,-**
- ✓ Klaar voor uitbreiding **Salesteam**
- ✓ **Internationale uitbreiding** in **2027**
- ✓ Lancering Software Management Platform

2026 Q2

- ✓ Milestone: **500 gebruikers**
- ✓ Betaversie **AiFinance**
- ✓ Start Campagne: **AI Ecosysteem**

2026 Q4

- ✓ Milestone: **1000 gebruikers**
- ✓ 20 MKB klanten en 5 provincies of gemeentes
- ✓ Betaversie **AiLink**



Eigen platform

Hummingbyrd

Hummingbyrd is een zelfontwikkeld ERP (light) SaaS-platform dat fungeert als de ruggengraat van ons AI-ecosysteem. Het biedt MKB-bedrijven alle essentiële tools voor hun bedrijfsvoering, geïntegreerd in één schaalbare en toekomstbestendige omgeving.

CRM Voor klantbeheer, segmentatie en salesopvolging.

PIM Voor productinformatiebeheer, ideaal voor bedrijven met brede of complexe productcatalogi.

Order Management Voor het efficiënt verwerken van bestellingen, voorraad en leveringen.

Offertes & Facturen Genereert en beheert offertes, facturen en betalingsstromen met één klik.

+ Diverse ondersteunende ERP-modules Denk aan projectbeheer, taken en eenvoudige boekhoudintegraties.

Voordelen

Compleet fundament voor

bedrijfsvoering Hummingbyrd biedt de essentiële processen die elk MKB nodig heeft, met gebruiksvriendelijke interfaces.

Perfekte aanvulling op onze AI-suite

Door Hummingbyrd te koppelen aan de AI Assistent en Workflow Pro ontstaat een unieke combinatie van intelligentie en operatie.

Modulair en schaalbaar Klaar voor integratie, white-labeling en internationale opschaling.





Financieel plan

Prijsstrategie

- ✓ Modulair AI SaaS-abonnement
- ✓ Vanaf €15 per gebruiker per maand
- ✓ Bundels: €40–€65 p/m
- ✓ Gemiddelde klantwaarde: €288.000 (LTV bij 60 gebruikers, 8 jaar)

- ✓ Gemiddelde omzet per gebruiker (ARPU) € 50,- per maand, per user
- ✓ Elke klant gemiddeld 60 gebruikers (MKB)
- ✓ Gemiddelde looptijd SaaS bij MKB is 96 maanden (8 jaar)

Begroting

2025

Operationele kosten	€ 95.000,-
Omzet (bestaande users)	€ 16.600,-
Prognose	€ 11.400,-

2026

Operationele kosten	€ 296.727,-
Omzet (bestaande users)	€ 16.800,-
Prognose	€ 238.500,-

Operationele kosten € 34.500,- per maand / € 30,- (ARPU) = 1.155 gebruikers

Break-even

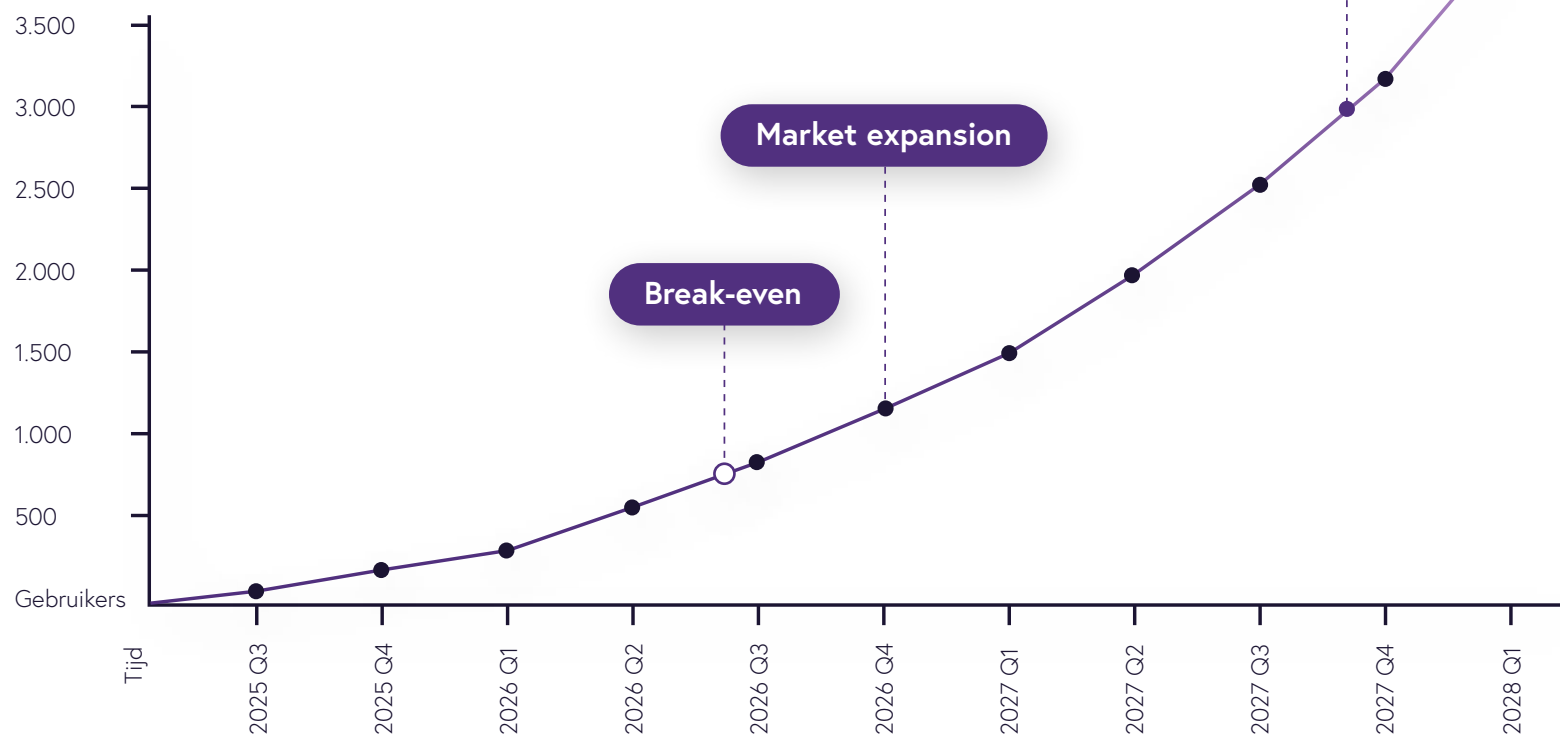
Cost per Acquisition (CPA) per user: €100 x 1.155 users = € 115.500,-

Marketing



Prognose

2027 ✓ 300% groei - 3000 gebruikers - Omzet € 150.000 p.m. € 1.800.000 p.j.





Onderbouwing investering

Kosten

AI-tools aankoop en ontwikkeling (incl. IP)	€ 200.000,-
Operationele kosten	€ 131.000,-
Marketing & Salesbudget	€ 115.500,-
Extra ontwikkelbudget	€ 53.500,-

Totale investeringsbehoefte: € 500.000,-

Voordelen

Eigen technologie als fundament

Hummingbyrd is een in-house ontwikkeld ERP (light) platform waarvan de MVP nagenoeg market ready is. Het vormt de schaalbare backbone van Minck en biedt een solide basis voor verdere groei.

Versnelling door strategische overname

In plaats van AI-functionaliteit zelf vanaf nul te ontwikkelen, kopen we bewezen en direct inzetbare AI-tools inclusief IP. Hierdoor besparen we kostbare tijd, spelen we sneller in op technologische ontwikkelingen én creëren we direct concurrentievoordeel.

Continuïteit en expertise geborgd

Bij de overname nemen we ook de samenwerking met de oorspronkelijke ontwikkelpartner over. Hierdoor behouden we alle technische kennis én hebben we direct de capaciteit om het platform door te ontwikkelen.





AI Tools & platform

Bedrag overname (incl. IP) en market ready krijgen

€ 200.000,-

18 maanden betrokkenheid (projectmanager) huidige eigenaar na overname

Wij zijn voornemens een bestaand, functioneel AI-platform over te nemen dat volledig aansluit op onze visie: slimme technologie inzetten om werkplezier en efficiëntie te verhogen. Het platform bevat drie krachtige modules:

- ✓ **AI Assistent** Een zelftrainbaar AI-model dat functioneert als persoonlijke digitale collega. Deze assistent leert mee met de gebruiker en past zich aan op basis van context en gedrag.
- ✓ **Workflow Pro** Automatiseert repeterende taken en processen. Gebruikers kunnen met één klik workflows creëren die hun werk overnemen en versnellen.
- ✓ **Agency OS** Een geïntegreerde marketingmodule die fungeert als een volledig AI-gestuurd marketingteam. Van contentcreatie tot distributie en analyse.

Voordelen

Direct schaalbaar product

Volledig werkend platform, klaar voor marktuitrol.

Tijdwinst en innovatieversnelling

Bespaart ons jaren ontwikkeltijd en R&D-investeringen.

Klaar voor commerciële uitrol

Technisch volwassen en klaar voor integratie met onze sales- en groeistrategie.





Samenvatting

✓ **Alles-in-één AI-ecosysteem**

Minck biedt een volledig geïntegreerd platform met modules voor CRM, workflow, finance, sales en marketing. Gebouwd op een AI-native fundament.

✓ **AI-ecosysteem voor het MKB**

Alles-in-één platform met CRM, workflow, finance, sales en marketing. AI-native en modulair opgebouwd.

✓ **Snelle markttoegang via overname AI-tools**

Direct inzetbare AI-modules (inclusief IP) versnellen ontwikkeling en zorgen voor concurrentievoordeel.

✓ **Eigen ERP-platform als fundament**

Hummingbyrd is marktklaar en vormt de schaalbare ruggengraat van Minck.

✓ **Sterk verdienmodel & groeipotentie**

SaaS-abonnement vanaf €15 p/m. Gemiddelde klantwaarde: €288.000. Break-even bij 845 gebruikers.

✓ **Gevraagde investering: €500.000,-**

Voor AI-overname en ontwikkeling, marketing en groei